

Vicerrectoría de Investigación y Extensión
Dirección de Extensión
Formulario de Informe Final para
Actividades de Fortalecimiento de la Extensión

Nombre de la actividad:

Fomento de buenas prácticas en el manejo y costeo poscosecha de culantro coyote (*Eryngium foetidum*) de exportación, con la organización COMETA en Chitaría de Turrialba

Eje estratégico:

Eje estratégico de Alimentos y Ejes transversales de Innovación y Sostenibilidad

Equipo

Nombre	Participación	Dependencia
Ing Marianella Gamboa – Murillo, MEd.	Coordinadora	Escuela de Agronegocios
Ing. Carolina Guadamuz Mayorga MSc		Escuela de Agronegocios
Lic Manuel Masís Jiménez, MBA		Escuela de Agronegocios

Estudiantes asistentes

[Cuando corresponda]

Raquel Granados Castillo

Resumen ejecutivo

[Describe de manera breve la actividad de fortalecimiento considerando los siguientes criterios: problemática atendida, población meta y estrategia de abordaje, máxima 500 palabras]

La problemática de la estandarización de los procesos de manejo poscosecha, buscan atenderse con la elaboración de un manual de manejo poscosecha para facilitar sus procesos de acondicionamiento para la comercialización del producto, junto a esto se analizaron otras oportunidades prioritarias con la organización, por ejemplo los procesos de analizar las mejores herramientas para costeo, realizar cursos de Manipulación de Alimentos y valorar las distintas opciones de valor agregado que les permitan crecer su propuesta de únicamente la comercialización de producto fresco

La población meta la conforman los afiliados y quienes comercializan culantro coyote con la organización COMETA y otras organizaciones de la zona productora, se desarrollaron reuniones con los productores, por lo que se definen tres grandes áreas temáticas de

abordaje de los requerimientos de la organización, a saber: Manipulación de Alimentos (las personas indicaron que requerían el carnet de manipulación algunos lo tenían vencido hace años y otras personas no lo habían sacado) además se detecta la falta de controles de costeo por lo que se realiza un planteamiento de capacitación en el tema y el desarrollo de de archivos para costeo que permitan un primer análisis de los datos.

Además, al detectar que la organización no había analizado las oportunidades del valor agregado, ni las opciones de diferentes tipos de procesos, actualmente ellos están haciendo una propuesta al INDER para la construcción de una planta empacadora de culantro coyote fresco.

Se les propuso una elaboración de un análisis de las oportunidades de la organización respecto al culantro coyote, lo cuál se realiza para brindarles a ellos un análisis estructurado de las opciones de VA posibles.

Se trabajo con el grupo de productores de COMETA en reuniones, acercándonos al campo (llendo a conocer con los productores los procesos de siembra, mantenimiento de cultivo, cosecha, transporte) además se realizaron 7 giras de trabajo con el grupo en donde se abordaron las capacitaciones mencionadas y los talleres mencionados.

Cuadro de alcance de productos obtenidos

[A partir de la planificación propuesta en la actividad de fortalecimiento, complete el siguiente cuadro]

Subactividades ejecutadas	Productos obtenidos
Propuesta de un manual de manejo poscosecha	Documento digital de manejo poscosecha sobre culantro coyote
Capacitación en Manipulación de Alimentos	Certificados con el INA 17 personas (de la organización y de la zona) Se les entregaron los respectivos cetificados para que realicen el trámite de conseguir el Carnet de Manipulación de Alimentos
Desarrollo de cuadros básicos de costeo	Los cuadros básicos de costeos se incorporaron en el manual de poscosecha de culantro coyote como una base La misma se va a revisar en el nuevo proyecto aprobado
Caracterización de las oportunidades de valor agregado con el culantro coyote	Documento sobre la caracterización y oportunidades de valor agregado

Ejecución presupuestaria

[Indique el monto asignado al proyecto y el monto ejecutado]

CFCodigo	Objeto Gasto	Descripción	Presupuesto Ordinario	Modificaciones	Total Presupuesto	(Ejecución efectiva + Pagos en Tránsito)	Compromisos	Precompromisos	Disponible	%Ejecución
1431054	1-03-03-01	Impresión - Encuadernación y Otros	0.00	27,855.00	27,855.00	0.00	0.00	0.00	27,855.00	0.00
1431054	1-05-02-01	Viáticos dentro del país	0.00	204,000.00	204,000.00	170,800.00	0.00	0.00	33,200.00	83.73
1431054	2-01-01-01	Combustibles y lubricantes	0.00	58,600.00	58,600.00	30,523.00	0.00	0.00	28,077.00	52.09
1431054	2-02-03-01	Alimentos y bebidas	0.00	128,000.00	128,000.00	126,000.00	0.00	0.00	2,000.00	98.44
1431054	2-99-01-01	Útiles y materiales de oficina y cómputo	0.00	100,000.00	100,000.00	98,947.74	0.00	0.00	1,052.26	98.95
1431054	2-99-03-01	Productos de papel - cartón e impresos	0.00	34,395.00	34,395.00	34,393.50	0.00	0.00	1.50	100.00
1431054	9-05-11-01	Servicios Internos Unidad Publicaciones	0.00	87,750.00	87,750.00	76,800.00	0.00	0.00	10,950.00	87.52
			0.00	640,600.00	640,600.00	537,464.24	0.00	0.00	103,135.76	83.90

Concretamente se gastó el 83,90% del presupuesto asignado, sin embargo vale la pena aclarar que hubo procesos que costó mucho la aprobación por parte de los encargados de la VIE, concretamente la aprobación de la diagramación del documento, esperábamos realizarlo y no hasta casi diciembre, luego hubo que esperar la aprobación de la administración para valorar si el trabajo lo podían realizar a principios del 2024.

Al no tener el documento diagramado no hubo forma de trasladar recursos para la impresión del mismo, proceso que esperamos realizar en el segundo semestre del 2024.

Valoración general de los resultados obtenidos

[Haga una valoración general de los efectos de la actividad de fortalecimiento: población meta, articulación con instituciones y organizaciones claves]

Para la valoración general del proyecto se van a exponer los puntos resumidos en las actividades realizadas en forma general

Propuesta de un manual de manejo poscosecha.

A través del trabajo con la asistente del proyecto y la información realizada por los profesionales de la Escuela de Agronegocios, se desarrolla un documento general sobre el Manejo Poscosecha del Culantro Coyote, el cuál se encuentra en revisión en este momento. (figura 1, portada del documento, Anexo 1 la propuesta de documento)

Junto con esta propuesta de manual, se busca referencias bibliográficas como el documento de la NORMA REGIONAL PARA EL CULANTRO COYOTE (CODEX STAN 304R - 2011) ubicado Anexo 2 material que se le brinda a los productores para reconocer las calidades del culantro que ellos comercializan

Figura 1. Portada del Manual de Manejo poscosecha y costeo de Culantro Coyote, actualmente en revisión para publicarlo en versión digital

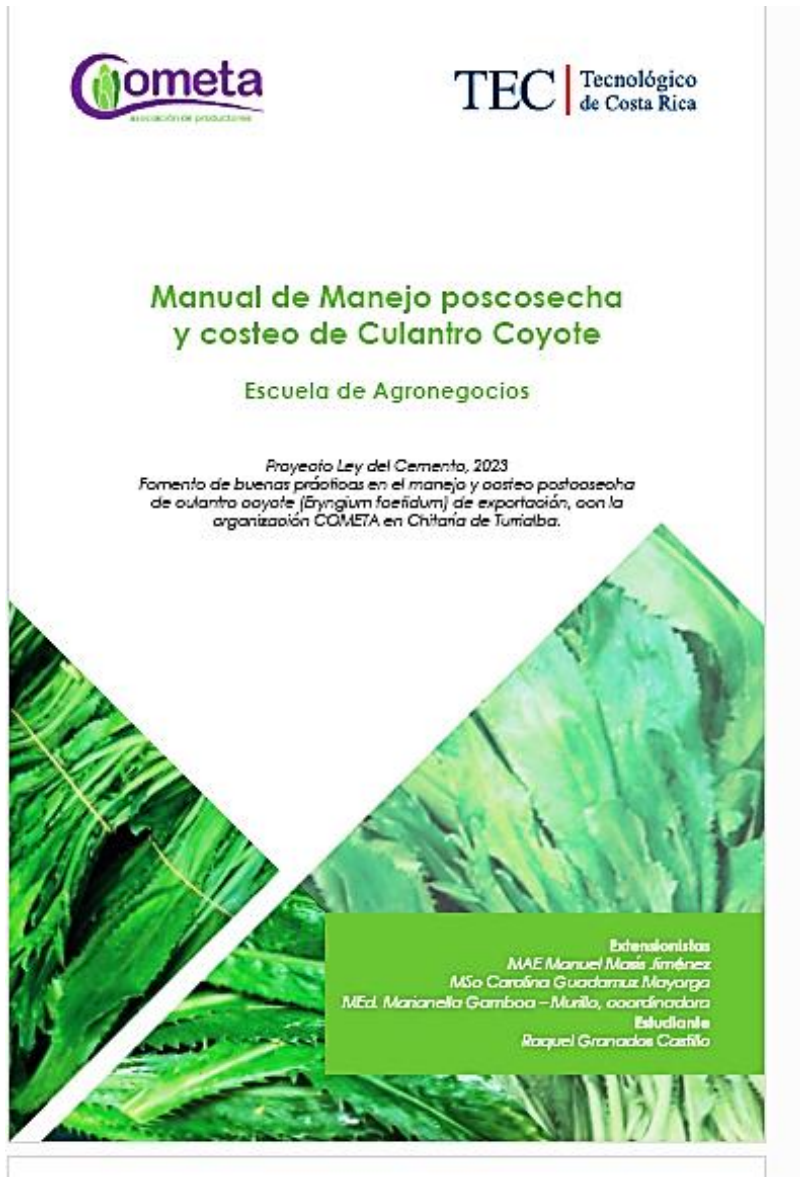


Figura 2. Fotografías de las visitas a campo realizadas por los extensionistas y la estudiante asistente Raquel Granados



Figura 3. Fotografías de área de cosecha, mostrando cantidad de producto que queda en campo



Capacitación en Manipulación de Alimentos

Se desarrolló la capacitación de 18 personas, miembros de COMETA y personas de la zona que se interesaron en el curso; estas capacitaciones son debidamente certificadas con el INA. Remitimos la lista enviada al INA de las personas capacitadas y a quienes se les entregó el certificado para conseguir el carnet de Manipulación de Alimentos (Anexo 3) y la información sobre peligros físicos, químicos, biológicos y un resumen del material suministrada en la capacitación (Anexos del 4 al 7) adicional se les brindó una información sobre los trámites obligatorios para empresas relacionadas con la producción de alimentos (Anexo 8)

Figura 4. Fotografías de la Capacitación 1 en Manipulación de Alimentos con la profesora Carolina Guadamuz Mayorga



Figura 5. Fotografías de la Capacitación 2 en Manipulación de Alimentos, con la profesora Carolina Guadamuz Mayorga y la estudiante asistente Raquel Granados



Desarrollo de cuadros básicos de costeo

El Máster Manuel Masís Jiménez, se encarga de capacitar a los productores en la importancia de llevar los costos y analizar los sistemas de administración en el proceso de cultivo mostrado en le Figura 3, , esta información de la capacitación se puede consultar en el Anexo 9

Figura 6. Fotografías de la Capacitación en costos con el prof Manuel Masís.



Además se les consulta a los productores el proceso del cultivo del culantro coyote, tras varias reuniones se les brinda a ellos unas tablas con una propuesta de trabajar con los productores, entendiendo las particularidades del cultivo y de la zona, esta información está en el Anexo 10 .

Además se muestra las tablas que los productores deben de llenar (Anexo 8) luego se les pide los productores que estas tablas se llenen y completar los análisis de las mismas, para incorporar mejoras en el caso de ser requerido.(Figura 4)

Figura 7. Fotografías de los documentos llenos por parte de los productores para los análisis de costos en el cultivo de Culantro Coyote.

	Descripción	Mano de Obra			Insumos			TOTAL COSTO
		Cantidad	Precio	Total	Cantidad	Precio	Total	
Mantenimiento de cultivo								
Atomizar								
Actividad 1	Atomizar	Activa	12,000	12,000	9	110,000	110,000	110,000
Actividad 2	Atomizar	Activa	12,000	12,000	7	96,000	96,000	96,000
Actividad 3	Atomizar	Activa	12,000	12,000	7	96,000	96,000	96,000
Actividad 4	Atomizar	Activa	12,000	12,000	7	96,000	96,000	96,000
Actividad 5	Atomizar	Activa	12,000	12,000	7	96,000	96,000	96,000
Fertilizar								
Actividad 1	Abonamos	Activa	12,000	12,000	3	84,000	84,000	84,000
Actividad 2	Abonamos	Activa	12,000	12,000	2,500	66,000	66,000	66,000
Actividad 3	Abonamos	Activa	12,000	12,000	2,500	66,000	66,000	66,000
Actividad 4								
Actividad 5								
Deshierbe								
Actividad 1	1 Deshierbe	Activa	17,000	17,000	contrato	17,000	17,000	17,000
Actividad 2	2 Deshierbe	Activa	10,000	10,000	contrato	10,000	10,000	10,000
Actividad 3								
Actividad 4								
Actividad 5								
Cosecha								
Actividad 1	Cosecha	Activa	55	825,000				
Actividad 2	Desulas	Activa	3,000	45,000				
Actividad 3	Lisas	Activa	2200	19,800				
Actividad 4								
Actividad 5								

Caracterización de las oportunidades de valor agregado con el culantro coyote

A partir de analizar las particularidades del cultivo, problemáticas encontradas por parte de los mismos productores en un taller, mostrado en el Anexo 11. Se le propone a los productores realizar un nuevo proyecto presentado en extensión, denominado Fortalecimiento de las capacidades productivas y de comercialización de los productores de Culantro Coyote (*Eryngium foetidum*) del grupo COMETA en Chitaría de Turrialba.

En este proyecto se espera desarrollar una caracterización del producto que queda en campo y su posible utilización en propuestas de valor agregado, además se espera realizar la propuesta en donde se promueven las opciones de valor agregado.

Los productores se muestran anuentes a desarrollar valores agregados, y mejoras en sus procesos de cultivo y de manejo poscosecha, para poder comercializar mejor su producto.

Figura 8. Fotografías de la Taller de análisis sobre el manejo poscosecha del cultivo de culantro y visualización de valor agregado con apoyo de la asistente del proyecto Raquel Granados y la pasante de UNIBO Anna Niero



Figura 9. Exposición de uno de los grupos de trabajo en el análisis de manejo poscosecha y valorar las opciones de valor agregado



Conclusiones y recomendaciones

[Indique las principales conclusiones y recomendaciones una vez finalizada la actividad]

Cómo conclusión se puede indicar que el grupo tiene altas capacidades de crecimiento, por lo mismo se presenta una nueva propuesta.

El grupo está trabajando para realizar una propuesta con el INDER en donde esperan montar una planta empacadora y distribuidora de culantro coyote fresco, visualizándola también con opción de ampliación para realizar valores agregados con culantro coyote.

Se recomienda:

- Apoyar a COMETA con la propuesta de diseño de la planta de comercialización de culantro coyote en fresco.
- Establecer un diagrama de flujo para culantro coyote en fresco y capacitar a los productores.
- Establecer más detalladamente la gestión administrativa del culantro coyote para que la organización tenga acceso a conocer sus costos en general.
- Apoyar a la organización en el desarrollo de productos de valor agregado y capacitarlos en la confección de los mismos.
- Apoyar a la organización en la cuantificación y caracterización de producto fresco para la realización de productos de valor agregado.
- Gestionar un TFG de la Escuela de Agronegocios para apoyar a la organización.

Firma	
Responsable de la Actividad de Fortalecimiento de la Extensión	<hr/> Nombre Ing. Marianella Gamboa – Murillo Fecha: 21 de junio de 2024